

ACAVI, société spécialisée en Ressources humaines pour les industries des secteurs scientifiques, accompagne ses Clients depuis plus de 16 ans en recrutements, évaluations et conseils.

Notre client est le leader mondial en conception et commercialisation de solutions d'interfaces et de portails d'accès de bases de données et d'informations pour toutes les phases des processus d'innovation en chimie. Les solutions répondent aux besoins de la communauté scientifique mondiale et des professionnels de la recherche, des brevets, de la réglementation et des affaires en chimie. Dans le cadre du développement de ses activités Europe, nous recherchons un(e) :

INGENIEUR(E) COMMERCIAL(E) PRESTATIONS INTELLECTUELLES LIFE SCIENCES & CHIMIE
H/F
Basé EUROPE (France, Espagne ou Italie)
CDI

Au sein de l'équipe internationale dédiée à la commercialisation des prestations intellectuelles et solutions associées à l'information scientifique, vous avez la responsabilité du développement commercial terrain.

Vos missions :

- Réaliser votre chiffre d'affaire selon votre stratégie avec l'objectif de créer, développer et clôturer les opportunités de vente sur votre secteur
- Construire, entretenir et développer un réseau de partenaires dans les universités, les organismes et centres de recherche publics
- Analyser les besoins clients en vous appuyant sur une parfaite maîtrise technique des produits et des solutions à proposer
- Suivre l'évolution de vos ventes via l'utilisation de votre CRM et la planification de vos activités
- Développer la croissance des services et assurer leur qualité
- Participer aux activités et missions internes à l'entreprise

Vos atouts :

- Formation Bac +5/+8 dans un domaine scientifique (chimie, biologie...)
- Expérience souhaitée dans le secteur de l'information et des données scientifiques
- Une expérience des relations publiques dans le domaine de la recherche scientifique est un atout
- Expérience réussie en tant qu'Ingénieur Commercial itinérant est un véritable atout supplémentaire
- Savoir être persuasif, bonne communication verbale et écrite (anglais, français, espagnol ou italien)
- Autonome, proactif, attitude optimiste et esprit d'entreprise
- Trilingue : anglais, français et espagnol ou italien

Vous avez envie d'un nouveau challenge dans une société dynamique, acteur reconnu et leader mondial sur le marché ? Envoyez rapidement votre candidature par mail à contact@acavi.fr sous référence **CS1203** ou candidatez sur notre site : <http://www.acavi.fr/nos-offres-d-emploi.php?id=>

